



DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE AGENCIAS INMOBILIARIAS

PRESENTACIÓN.

El curso de *Dirección de Agencias Inmobiliarias* te proporciona las herramientas necesarias, tanto organizativas como económicas, para la dirección y creación de agencias inmobiliarias. Tu formación abarcará desde conocimientos de derecho civil a las últimas técnicas de marketing inmobiliario.

DESTINATARIOS.

- Propietarios de agencias inmobiliarias que deseen recibir una formación específica en dirección dentro del sector inmobiliario.
- Profesionales del sector interesados en ampliar su formación e incrementar las posibilidades de promoción laboral.
- Personas que deseen recibir la capacitación necesaria para poner en marcha una agencia inmobiliaria y saber cómo gestionarla.

DÓNDE PODRÁS TRABAJAR

- Director-gerente de una agencia o empresa inmobiliaria.
- Director de oficina de una agencia o empresa inmobiliaria.
- Responsable de una franquicia inmobiliaria.

OBJETIVOS.

- Conocerás las estrategias y los instrumentos básicos para organizar y dirigir una agencia de comercialización de inmuebles.
- Adquirirás los conocimientos necesarios para llevar a cabo la gestión económica y del personal de una agencia inmobiliaria.
- Comprenderás el entorno legal de la gestión de una agencia inmobiliaria (como empresa) y de la gestión inmobiliaria en sí misma (como profesión).

ACREDITACIONES.

Al finalizar el curso, y una vez superados los exámenes, el Alumno obtiene:

- Diploma y Certificado de Profesionalidad, expedidos por nuestro Centro, con el número de horas lectivas y de prácticas cursadas, así como las calificaciones obtenidas.
- Diploma expedido por el Centro Colaborador que acredita la especialidad cursada.
- Curso reconocido por AEGAI (Asociación Europea de Gestores y Administradores Inmobiliarios). Esta asociación agrupa al colectivo de gestores, administradores e intermediarios de la inmobiliaria y las fincas para la defensa de sus legítimos intereses y la acreditación de su profesionalidad. Al finalizar el curso los alumnos tienen la posibilidad de ingreso en dicha Asociación.

CONTENIDO.

- Módulo I. Derecho civil.
- Módulo II. Derecho mercantil.
- Módulo III. Análisis contable y financiero.
- Módulo IV. Contabilidad general.
- Módulo V. Derecho tributario.
- Módulo VI. Recursos humanos en la agencia inmobiliaria.
- Módulo VII. Gestión de nóminas.
- Módulo VIII. Derecho inmobiliario.
- Módulo IX. Técnicas de gestión inmobiliaria.
- Módulo X. Marketing Inmobiliario.